

Prénom NOM
Adresse
Code postal Ville
☎ -----
📞 -----
📧 [adresse e-mail](#)

TECHNICO-COMMERCIAL

x ans d'expérience
Vente de produits et services en entreprises
Double compétence technique et commerciale

Photo

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

- Depuis 2006 **NEGOCIATEUR** – Société X (x pers / x Mds d'euros d'actifs)
Secteur d'activité
- Prospection téléphonique et prise de rendez-vous
- Découverte et analyse de la situation patrimoniale des prospects
- Proposition et vente d'une stratégie d'investissement conforme aux objectifs clients
Résultats obtenus
- 2003 - 2005 **INGENIEUR COMMERCIAL** – Société X (x pers /x CA)
Secteur d'activité
- Vente de prestations de services auprès de clients grands comptes
- Chiffrage et négociation des projets
- Garant de la réalisation des objectifs
- Recrutement et encadrement des collaborateurs
Résultats obtenus
- 1996 - 2003 **TECHNICO-COMMERCIAL** - Société X (x pers /x CA)
Secteur d'activité
♦ 1997-2003 Secteur X :
- Prospection, développement et fidélisation.
- Analyse et définition des besoins
- Proposition d'une solution technique et offre commerciale
- Négociation avec le service achats
- Participation aux salons professionnels
- ♦ 1996-1997 Responsabilités identiques sur la région X
Résultats obtenus

FORMATION

- 2003 (x jours) Stage *nom organisme* : « *nom de la formation* »
- 1993- 1995 BTS Technico-commercial (option génie électrique et mécanique)

DIVERS

- x ans, marié, x enfants
- Sport et loisirs : VTT, voyages, bourse