

Prénom Nom

Adresse

Code postal Ville

☎ : 01.23.45.67.89

] : 09.87.65.43.21

E mail : contact@vendeuronline.fr

VENDEUR / COMMERCIAL

Savoir faire métier

Commercial

Prospection et gestion de portefeuilles clients/fournisseurs
Force de proposition et sens de la négociation
Proposer, promouvoir et vendre un produit
Fidélisation et relation client
Recherche de nouvelles cibles
Promouvoir les nouveaux produits

Management

Gestion d'une équipe de 10 personnes.

Administration des Ventes

Suivi du chiffre d'affaire de la force de vente
Gestion des litiges clients grands comptes
Suivi des dossiers clients
Enregistrement des contrats

Expérience Professionnelle

Responsable Commercial

2005-2007 Société A, CA ... activité de distribution de produits laitiers, Région Ouest

2003 - 2005 Société X, CA ... activité de veille commerciale, département du Finistère et du Morbihan

Commercial

2001 - 2003 Société R, CA ... secteur immobilier, département de l'Aude

1997 - 2001 Société A, CA Assurances, département de l'Hérault

Formation

1997 Master à l'Université de Nantes

1995 Licence AES, Poitiers

Activités diverses

Intérêt pour les sciences, les problèmes environnementaux, l'économie

Lecture : quotidiens, revues scientifiques.

Sport : Badminton et musculation

Voyages : Etats-Unis, Grèce, Turquie, Australie